



C - CRM

C - CRM hjälper dig att:

Jobba professionellt med dina kunder och kundämnen.

Enkelt kunna dokumentera/diktera/scanna in dina anteckningar från möten eller samtal.

Bättre kunna konkretisera och driva förhandlingar framåt.

Vara mer förberedd och att kunna genomföra möten/aktiviteter - med genomslag – skapa ett professionellt intryck och därmed utveckla dina kundrelationer.

På ett enkelt sätt arbeta mer målinriktat – och nå mål som satts upp.

Hela systemet är byggt utifrån användarvänlighet och funktionalitet – mobil/tablet/dator - det gör att du både kan och vill använda systemet – direkt.

Innehåll:

- Todo lista – här ser du enkelt alla dina aktiviteter idag – och framåt
- Unikt aktivitetspapper - med din egen logga – ett proffsigt intryck - enkelt att printa ut inför varje aktivitet.
- Kalenderfunktion – bokade aktiviteter - synkas med din mobiltelefon/tablet/dator.
- Easy-to-note - dokumentera/diktera eller scanna alla dina aktiviteter direkt i din mobil eller i din dator.
- Analyzer – gör det lättare att målstyra eget säljarbete.
- Quick Notes – dina egna kom-ihåg-lappar - som dessutom kan skickas till andra personer (om ni är fler som använder systemet) och på så sätt underlätta information, kommunikation och samordning internt.

Målgrupp:

C - CRM vänder sig till ensamföretagare och upp till små/medelstora företag som vill ha ett enkelt, proffsigt system för att hålla ordning på sina kunder och kundkontakter och för att samordna sin verksamhet.

System eller funktionskrav:

Systemet är ett enkelt, användarvänligt och funktionellt. Det är fristående och är öppet för att synkas mot ekonomi- eller produktionssystem. Därav kan man starta igång det direkt. Eventuell överföring av data görs med hjälp av Excelfiler. Systemet ställer inga kunskapskrav på användaren. Systemet kan med fördel användas av Apple och Androidtelefoner.

Pris:

990 SEK/ användare och år - inklusive möjligheten att lägga in sin egen logga i systemet.